



РОССИЙСКИЙ  
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР

▼ РОСЭКСИМБАНК

# ЭКСПОРТИРУЙ С НАМИ

Центр поддержки экспорта  
Удмуртской Республики







[WWW.MADEINUDMURTIA.RU](http://WWW.MADEINUDMURTIA.RU)

Единый портал поддержки предпринимателей и инвесторов

# ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

---

Центр поддержки экспорта Удмуртской Республики выводит малый и средний бизнес на зарубежные рынки. Оказывает все виды государственной поддержки действующим и будущим экспортерам.

## Как воспользоваться нашими услугами?

- 01 Зайти на сайт [www.madeinudmurtia.ru](http://www.madeinudmurtia.ru)
- 02 Выбрать раздел «Поддержка экспорта»
- 03 Подать заявку на интересующую вас услугу

## Контакты



+7 (3412) 22-00-00



udmexport@madeinudmurtia.ru



[www.madeinudmurtia.ru](http://www.madeinudmurtia.ru)



Удмуртская Республика, Ижевск, ул. Пушкинская, 247 а



Присоединиться к чату экспортеров в Telegram

# СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА


Эксперты Центра поддержки экспорта окажут комплексную услугу по сопровождению экспортной сделки на всех этапах:

## Базовая услуга:

- 01 Подготовка проекта экспортного контракта или экспертиза экспортного контракта

## Дополнительные услуги (минимум 1 на выбор):

- 01 Перевод текста контракта/упаковки/требований иностранного покупателя/ иных материалов субъекта МСП
- 02 Содействие в определении условий и расчета логистики экспортной поставки
- 03 Помощь в оформлении документов в рамках прохождения таможенных процедур
- 04 Консультирование по вопросам налогообложения и соблюдения валютного регулирования и валютного контроля
- 05 Международная сертификация
- 06 Международная защита интеллектуальной собственности

 Участник принимает на себя обязательства по заключению экспортного контракта в течение года после предоставления услуги.

## ПОИСК И ПОДБОР ИНОСТРАННОГО ПОКУПАТЕЛЯ

Подберем для вас иностранных покупателей и организуем первичные переговоры с ними

### Базовая услуга:

- 01 Формирование или актуализацию коммерческого предложения, включая перевод на иностранный язык
- 02 Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей
- 03 Проведение деловых переговоров с потенциальными иностранными покупателями




### Дополнительные услуги:

- 01 Индивидуальные маркетинговые или патентные исследования иностранного рынка
- 02 Создание на иностранном языке и (или) модернизации уже существующего сайта
- 03 Формирование и перевод презентационных и других материалов на иностранный язык
- 04 Пересылка пробной продукции потенциальным иностранным покупателям



# ДОСТУП К ЗАПРОСАМ ИНОСТРАННЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ НА ТОВАРЫ

Еженедельно Центр поддержки экспорта получает готовит свод запросов иностранных покупателей на поставку товаров и услуг.

## Базовая услуга:

-  Формирование или актуализацию коммерческого предложения компаний, подтвердивших готовность реализовать запросы иностранных
-  Подготовка презентационных и других материалов в электронном виде и их перевод на иностранный язык компаний, подтвердивших готовность реализовать запросы иностранных покупателей товаров (работ, услуг)
-  Сопровождение деловых переговоров с иностранными покупателями

## Дополнительные услуги:

-  Перевод материалов, содержащих требования иностранного покупателя товаров (работ, услуг), на русский язык
-  Пересылка пробной продукции потенциальным иностранным покупателям

 Услуга предоставляется бесплатно

# МЕЖДУНАРОДНЫЕ БИЗНЕС-МИССИИ

Бизнес-миссия – коллективная бизнес-поездка делегаций предприятий республики за рубеж. Мероприятие позволяет собрать в одном месте профильные зарубежные организации, заинтересованные в сотрудничестве с российскими компаниями, и провести очные переговоры

## Базовая услуга:

- 01 Формирование или актуализация коммерческого предложения
- 02 Формирование перечня потенциальных иностранных покупателей в стране проведения бизнес-миссии
- 03 Формирование программы бизнес-миссии и достижение договоренностей с иностранными покупателями о проведении встреч

## Дополнительные услуги:

- 01 Индивидуальные маркетинговые или патентные исследования иностранного рынка
- 02 Создание на иностранном языке и (или) модернизации уже существующего сайта
- 03 Формирование в электронном виде и перевод на иностранный язык презентационных материалов
- 04 Аренда помещения и оборудования для проведения переговоров
- 05 Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров
- 06 Трансфер на территории иностранного государства

 Услуга предоставляется бесплатно



# РЕВЕРСНЫЕ БИЗНЕС-МИССИИ

Реверсные бизнес-миссии – это организация визитов представителей иностранных предприятий в Удмуртию для проведения переговоров с экспортерами республики

## Базовая услуга:

- 01 Формирование перечня потенциальных иностранных покупателей и сбор информации об их запросах на российские товары (работы, услуги)
- 02 Достижение договоренностей и проведение встреч с потенциальными иностранными покупателями на территории Удмуртской Республики
- 03 Формирование или актуализация коммерческого предложения для иностранных покупателей

## Дополнительные услуги:

- 01 Подготовка презентационных материалов в электронном виде на переговоры с потенциальными иностранными покупателями и их перевод на иностранный язык, а также перевод материалов, содержащих требования иностранного покупателя, на русский язык
- 02 Аренда помещения и оборудования для переговоров на территории Удмуртской Республики
- 03 Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров
- 04 Оплата расходов на проживание представителей иностранных покупателей на территории Удмуртской Республики
- 05 Оплата расходов на проезд представителей иностранных покупателей

# ВЫСТАВКИ

Центр поддержки экспорта организует коллективные (3 и более участников) и индивидуальные стенды предприятий на зарубежных выставках.


## Базовая услуга:

- 01 Формирование или актуализация коммерческого предложения
- 02 Аренда выставочной площади

## Дополнительные услуги:

- 01 Подготовка презентационных и других материалов в электронном виде и их перевод на иностранный язык
- 02 Создание на иностранном языке и (или) модернизации уже существующего сайта
- 03 Застройка выставочного стенда и аренда оборудования
- 04 Оплата регистрационных сборов

План выставок и бизнес-миссий <https://madeinudmurtia.ru/udm/export/actions/>

 Расходы по перелету, (переезду), проживанию, питанию, визовому обеспечению, доставке выставочных образцов участники оплачивают самостоятельно.

Заявки на индивидуальные стенды рассматриваются в порядке конкурсного отбора.

# МАРКЕТПЛЕЙСЫ

Международные электронные торговые площадки – одно из самых перспективных направлений экспортной торговли. Благодаря Центру поддержки экспорта более 70 компаний уже размещены на международных маркетплейсах.

## Базовая услуга:

- 01 Подбор международной электронной торговой площадки
- 02 Регистрация и (или) продвижение на международной электронной торговой площадке

## Дополнительные услуги:

- 01 Адаптация и перевод информации, указанной на упаковке товара, других материалах, включая съемку продукта
- 02 Размещение и хранение продукции субъекта малого и среднего предпринимательства в местах временного хранения за рубежом не более 6 (шести) месяцев, площадью не более 100 (ста) квадратных метров

 Услуга предоставляется бесплатно

## ЭКСПОРТНЫЙ АКСЕЛЕРАТОР «MADE IN UDMURTIA»

ЭКСПОРТНЫЙ АКСЕЛЕРАТОР УДМУРТИИ – это программа интенсивного экспортного развития через менторство, обучение и индивидуальное сопровождение компаний, которые планируют вывести свой продукт на рынок или значительно расширить свою экспортную географию.



### Переход на лендинг

Экспортный акселератор «Made in Udmurtia» является одной из самых эффективных мер поддержки. В Удмуртии экспортный акселератор существует с 2019 года.

За это время организовано 6 отраслевых потоков: FMCG (товары повседневного спроса), мебель, машиностроение (2 потока), IT, АПК.

Выпускниками акселератора стала 71 компания.

Половина участников заключили экспортные контракты на общую сумму **18,34** млн долларов США.



Подробнее:

[www.madeinudmurtia.ru/udm/akseleratsionnye-programmy/](http://www.madeinudmurtia.ru/udm/akseleratsionnye-programmy/)

## ПАРТНЕРСКИЕ АКСЕЛЕРАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ

Центр поддержки экспорта софинансирует участие компаний в акселерационных программах Сколково «Экспортеры 2.0», ФРИИ «Go Global».



Программа «Экспортеры 2.0» - кобрендинговый акселератор бизнес-школы СКОЛКОВО и Российского экспортного центра



Экспортный акселератор «Go Global» запущен совместно ФРИИ и АО «РЭЦ». Программа акселератора поможет ИТ-компаниям сделать первые продажи за рубежом и масштабировать бизнес на международных рынках.



Предоставляется на условиях софинансирования: 20% стоимости со стороны МСП.

Расходы по перелету (переезду), проживанию и питанию участники несут самостоятельно.

## МАСТЕР-КЛАССЫ И ТРЕНИНГИ ПО ЭКСПОРТНОЙ ТЕМАТИКЕ

Первое, что сделает ваш потенциальный зарубежный покупатель – зайдет на ваш сайт, поэтому если в ваших планах выход на рынки ЕС, стран Арабского мира или КНР, эксперты рекомендуют локализовать и перевести сайт на язык целевого рынка.

01

Школа экспорта Российского экспортного центра – это программа обучения начинающих предприятий-экспортеров основам экспортной деятельности, которая состоит из 11 лекций-тренингов. Программа реализуется в Удмуртии с привлечением сертифицированных тренеров школы экспорта РЭЦ.

02

Центр поддержки экспорта регулярно проводит обучающие мероприятия для экспортеров по актуальным темам внешнеэкономической деятельности. Следите за анонсами на нашем сайте и в социальных сетях!



Как получить услугу?



Заполнить заявку на сайте [www.exportedu.ru](http://www.exportedu.ru)

## КОНКУРС «ЭКСПОРТЕР ГОДА»

Центр поддержки экспорта ежегодно проводит региональный конкурс «Экспортер года». Участником конкурса может стать зарегистрированная в Удмуртии компания, которая достигла успехов в экспорте несырьевых неэнергетических товаров, работ, услуг, а также результатов интеллектуальной деятельности.

Победители определяются в семи номинациях как для крупного, так и для малого и среднего бизнеса:

«Экспортер года в сфере промышленности»  
(малый и средний бизнес)

«Экспортер года в сфере промышленности»  
(крупный бизнес)

«Экспортер года в сфере агропромышленного комплекса» (малый и средний бизнес)

«Экспортер года в сфере агропромышленного комплекса» (крупный бизнес)

«Экспортер года в сфере услуг»

«Экспортер года из глубинки»

«Лучший экспортный менеджер»

УСЛУГИ  
«РОССИЙСКОГО  
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА»





# ВЫСТАВКИ РЭЦ

## УЧАСТИЕ В ЗАРУБЕЖНОЙ ВЫСТАВКЕ НА КОЛЛЕКТИВНОМ СТЕНДЕ MADE IN RUSSIA

АО «РЭЦ» оплачивает 100% затрат по:

- 01 аренде выставочных площадей
- 02 застройке площадей для деловых мероприятий
- 03 обеспечению администрирования и организации
- 04 информационному продвижению мероприятия
- 05 привлечению потенциальных иностранных покупателей

Софинансированию АО «РЭЦ» подлежат следующие затраты (для МСП 80%, для крупных 50%):

- 01 затраты по застройке и сопровождению выставочных стендов российских компаний в рамках национальной коллективной экспозиции
- 02 затрат по организации доставки выставочных образцов экспортёров, в том числе затраты на их таможенное оформление и страхование

Как получить поддержку



# ВЫСТАВКИ РЭЦ

## ВОЗМЕЩЕНИЕ ЧАСТИ ЗАТРАТ НА УЧАСТИЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ ВЫСТАВКАХ

АО «РЭЦ» оплачивает 100% затрат по:

- 01 аренде выставочных площадей (в том числе оборудованной)
- 02 оплате регистрационных сборов

Размер компенсации – для МСП – до **700** тыс. руб., для крупных – до **2** млн.

Софинансированию АО «РЭЦ» подлежат следующие затраты (для МСП 80%, для крупных 50%):

- 01 только иностранные (зарубежные) мероприятия
- 02 не более 3х мероприятий в календарный год
- 03 мероприятия проводились в прошедшем и текущем годах соответственно, но не ранее 2021 г.
- 04 на мероприятии не было коллективного стенда Made in Russia
- 05 !!! Наличие экспортного контракта, стоимость которого превышает сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 4 раза (в 2021 г.) / в 6 раз (в 2022 г.) / в 9 раз (2023 г. и далее)

# ПРОЕКТ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА

## ПРОЕКТ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА НА ПОСТАВКУ ТОВАРОВ

Это бесплатный доступный для скачивания документ, включающий текст соглашения с иностранным покупателем на русском и английском языках, который может быть адаптирован экспортером под условия конкретной внешнеторговой сделки. Проект содержит типовые положения для соглашений, которые заключаются сторонами при совершении внешнеторговых сделок.



### НЕОБХОДИМЫЕ ДОКУМЕНТЫ / ТРЕБОВАНИЯ

Требуется авторизация на сайте Группы РЭЦ

ССЫЛКА ДЛЯ СКАЧИВАНИЯ



# СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ

## ПО РЕГИСТРАЦИИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ЗА РУБЕЖОМ

Программа направлена на поддержку российских организаций, в рамках которой предоставляется возмещение части затрат регистрации на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности.

### Кто может получить поддержку:

Юридические лица, зарегистрированные на территории РФ и производящие товары, услуги, работы и технологии, в состав которых входят объекты интеллектуальной собственности.

### Объем возможной поддержки:

Оплата пошлин **100%**  
До **70%** услуг по подготовке, подаче и делопроизводству по заявкам

### Как получить поддержку:



# КОМПЕНСАЦИЯ затрат на транспортировку

## ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ГРАЖДАНСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ

### Объем возможной поддержки:

- 01 **80%** от суммы затрат на транспортировку
- 02 Не более **11%** стоимости поставляемой продукции в одном период
- 03 Предельный размер не более **500** миллионов рублей в одном периоде

### Как получить поддержку:



# КОМПЕНСАЦИЯ затрат на транспортировку

## СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Программа позволяет получить компенсацию 25% затрат, связанных с доставкой сельскохозяйственной и продовольственной продукции иностранным покупателям.

### Кто может воспользоваться услугой:

- 01 Производители и поставщики продукции, коды ТН ВЭД ЕАЭС которой включены в Приложение № 1 к Правилам предоставления данной субсидии
- 02 Транспортировка и отгрузка продукции осуществляется автомобильным, железнодорожным, водным или несколькими видами транспорта

### Как получить поддержку:



# ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ

## ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ СЕРТИФИКАЦИИ ПРОДУКЦИИ АПК НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ

Программа позволяет получить компенсацию 25% затрат, связанных с доставкой сельскохозяйственной и продовольственной продукции иностранным покупателям.

### Кто может получить поддержку:

Юридические лица независимо от их организационно-правовых форм, зарегистрированные на территории Российской Федерации, чья продукция включена Приказ Министерства сельского хозяйства Российской Федерации от 28.08.2020 № 516.

### Размер возможной поддержки:

До **90%** от объема затрат, фактически понесенных в течение 12 месяцев до дня подачи заявки на получение субсидии, в зависимости от стоимости перевезенной продукции. Стоимость продукции должна превышать размер запрашиваемого финансирования не менее чем в 5 раз.

### Как получить поддержку:



# FREE SALE CERTIFICATE (FSC)

## ОФОРМЛЕНИЕ И ВЫДАЧА СЕРТИФИКАТА СВОБОДНОЙ ПРОДАЖИ

Free Sale Certificate – сертификат свободной продажи, подтверждающий, что продукция соответствует российскому законодательству и может свободно обращаться на территории нашей страны. Выдается на основе разрешительных документов на продукцию, установленных действующим законодательством Российской Федерации

### Для кого:

Для экспорта продуктов питания, косметики, товаров бытовой химии, лекарственных препаратов, медицинской техники в страны Юго-Восточной Азии, Латинской Америки и Африки, а также ряд других стран.

### Стоимость:

Оплата пошлин **100%**  
До **70%** услуг по подготовке, подаче и делопроизводству по заявкам

### Как получить услугу:

